

Oportunidades

DIVERSOS

Vendo um luxuoso vestido de noiva em tafetá de seda pura com aplicação de renda e todo rebordado à mão. Fone 292-4439 (c/Luba).

Vendo 2 mil telhas francesas. Tratar com Bento, fone 292-1863

Vendo carretinha para carro. Cr\$150.000,00. Tratar com Darcy, fone 292-2108.

Vendo escrivinhas semi-novas. Tratar fone 292-2605.

Vendo um carrinho de cachorro quente. Tratar fone 392-1621 c/ Ivá. Aceito troca.

Vendo uma máquina de tricô nova completa com cartela e pente. Tratar fone 292-3383.

AUTOMÓVEIS

Vendo uma Belina 78, branca, ótimo estado. Cr\$ 1.200.000,00. Fone 292-2108 (c/Darci).

Vendo um Fusca 70, ótimo estado equipado, pneus novos. Cr\$650 mil Fone 292-3144 (c/Laslas).

Vendo Variant 71. Cr\$350 mil. Tratar fone 292-3144 ou 292-2318.

Vendo um Fiat Spazio 84, com 32 mil Km, lindo, original e equipado. Tratar fone 292-2576 c/ Douglas (horário comercial).

Vendo um Corcel 71, ótimo estado. Cr\$460.000,00. Tratar com Silas, fone 248-1308 à noite.

Vendo Passat 82/83 ou troco por gol. Tratar fone 292-2034 ou 292-4294. (C/Abílio).

Vendo 4 rodas de Scort com pneus semi-novas. Tratar fone 292-1856 Cr\$55.000,00.

Vendo jogo de rodas Monza Aro 13 com pneus 185/70. Fone 292-1208, com Júnior.

Vendo um Fusca 81, álcool, Cr\$1.400.000,00. Fone 292-1134.

Vendo um Passat Village 84, álcool. Fone 292-1134. Cr\$2.000.000,00.

Vendo Corcel 73, com pneus novos. Lataria em excelente estado. Cr\$800 mil. Tratar com Airton, fone 292-3419.

Vendo um Corcel 75, branco, inteiro. Tratar c/Rodrigo, fone 292-2823.

Vendo um Fusca 73, ótimo estado. Tratar com Rodrigo, fone 292-2823.

Vendo uma Caravan Comodoro SL/E 90. Completa ou troco por Monza SL/E 91. Tratar 292-1208 c/Marilton.

DUAS RODAS

Vendo Consórcio de Moto Honda 125 Taday c/ 32 peças. Tratar fone 292-3443.

Vendo uma Bicicleta 10 marchas. (Monark). Cr\$ 35.000,00. Fone 292-1179 (Maurício).

Vendo Pick-up TD 2000 Polivox. Cr\$ 55.000,00. FM SOM 223-1891.

Vendo Toca-discos Garrard 600 30S. Cr\$ 22.000,00. FM SOM 223-1891.

Vendo Toca-discos BD 5000 CCE. Cr\$ 30.000,00. FM SOM 223-1891.

Vendo amplificador Ap 500 Polivox. Cr\$ 38.000,00. Com Maurício, fone 292-1179.

Vendo amplificador model 80 Gradiente. Cr\$ 70.000,00. FM SOM 223-1891.

Vendo amplificador model 126 Gradiente. Cr\$ 80.000,00. FM SOM 223-1891.

Vendo amplificador Polivox AP800 Cr\$ 50.000,00. FM SOM

223-1891. Vendo Sintonizador model 9 - Cr\$ 50.000,00. FM SOM 223-1891.

Vendo sintonizador (Tuner) 401 Polivox. Cr\$ 42.000,00. FM SOM - 223-1891.

Vendo Receiver SR 200 CCE. Cr\$ 45.000,00. FM SOM 223-1891.

Vendo tape deck CP 950 Polivox. Cr\$ 140.000,00. FM SOM 223-1891.

Vendo tape deck CP 750 Polivox. Cr\$ 130.000,00. FM SOM 223-1891.

Vendo Pick-up CCE 8D 200 c/ Bel drive (estrobó). Profissional. Cr\$ 30 mil - 292-1179 c/ Maurício.

Vendo 3x1 Gradiente MS 7 novo com reck. Cr\$ 90.000,00. Fone 292-2034 ou 292-4294.

Vendo ou troco 3x1 AH 920 Philips Cr\$ 35.000,00. Fone 392-1152.

Vendo órgãos Cassio e Yamaha vários modelos. Facilito pagamento. Fone 292-2741.

TERRENOS

Vendo um lote perto da Caixa d'água, Lot. Ouro Verde. Tratar pelo fone: 392-1649.

Vendo um lote situado a beira da estrada Campo Largo - Araucária, perto do trevo, fone 292-2108.

Vendo lote a prestação. Tratar com Rodrigo, fone 292-2823.

Vendo um terreno de 1.586m2, na Rondinha. Aceita-se carro ou telefone no negócio. Fone 392-1452.

Troco um terreno com uma casa de 26,5 m2 construída por

carro - preferência Caravan. Assumir prestações do terreno. São José dos Pinhais Jardim Itália. Fone 292-3500.

CASAS

Vendo um sobrado no Jardim Social com 190 m2. Fone 392-1700. (c/Maurício).

CHÁCARAS

Vendo uma chácara de 2 alq. (água e luz). Troco por Monza, Opala, Caravan. Na Serrinha do Purunã. Fone 292-2108 com Darcy.

ALUGA-SE

Alugo telefone. Tratar fone: 292-2108.

COMPRA-SE

Compro móveis usados. Tratar c/ Ivá, fone 392-1621.

Aparelhos eletrônicos todas as marcas. FM SOM 223-1891.

Cabine para caminhonete D 40 completa. Fone 392-1621.

Violão estilo Folk. Fone 292-2014.

Moto consorciada já sorteadas Fone 292-3113.

Caixa ou só o alto-falante de 15 pol. Fone 292-2014.

Aparelhos de som nacionais ou importados, modulares, tape deck, amplificador, equalizador, mixer, etc. Tratar com Franklin, fone 222-4409.

Compro máquina de escrever profissional. Tratar fone 292-2720.

ANIMAIS

Vendo cavalos para montaria e carroça. Tratar com Pedro Chaveiro, fone 292-1353.

Vendo leitões. Tratar com Pedro Chaveiro, fone 292-1353.

Vendo um aquário completo (motor aquecedor, termostato). Armação de ferro com móvel, Cr\$ 25.000,00. Fone 292-1179 (Maurício).

Vendo uma égua Quarto de Milha. Fone 292-1353.

Vendo novilhas e vacas de leite. Tratar fone 292-1353.

ESPORTES E LAZER

Você tem uma prancha de surf ou mory e quer vender? Traga até a Portho que o Nenê vende para você. Fone 392-1174.

Vendo uma prancha de body-board com pé de pato n.º 50. Tratar com o Bruno fone 292-1839.

ALIMENTAÇÃO

COSTELÃO DO COSTÃO Costelão, galeto, carneiro, cupim, churrasco, picanha e assados em geral. Risoto e maionese sob encomenda. Fone 292-3623.

Rua Rui Barbosa, 1.124 - Sede Social - Fone: 292-2034 Das 8h às 11h e das 13h às 17h de 2ª a 6ª

O METROPOLITANO

ACHADOS E PERDIDOS

Divonir Ferreira Brás perdeu todos os seus documentos, incluindo os documentos do veículo Kombi (RJ 5528), quem os encontrar favor entrar em contato com o Jornal O METROPOLITANO;

Edílio de Jesus Araújo Machado perdeu todos os seus documentos. Quem os encontrar favor deixar no Jornal O METROPOLITANO;

URGENTE- Gratifica-se quem encontrar Dctos Contâbeis (N. Fiscais, Dpl's, Bancos e outros) da empresa Acosam Com. de Ferro e Aço Ltda e duas Escrituras de Imóveis; Informações pelo fone 291-9387. C/ Ricardo Prodosking

Encontra-se a disposição das pessoas abaixo relacionadas documentos na Agência do Banco do Brasil, em Campo Largo, rua XV de Novembro.

- Lindamir Fedalto
- Ermelinda Antonia Ferreira
- Kilmar Miguel Alves
- João Batista Noronha
- João Laurindo
- Edson dos Santos Silva
- Antonia de Souza Leal Klapp

- João da Cota Luz
- Albino José Jitkoski
- Terezinha de Lourdes Norberto Augusto
- Miguel Archango dos Santos Vaz

- Tertulino Ferreira de Brito
- José Carlesso
- Nelson Mestrelli
- Luiz Carlos Gequelim
- Valdomiro Mariano Costa
- José Alves
- João dos Santos

Os documentos poderão ser procurados no horário de atendimento do Banco do Brasil.

Oportunidades de Última Hora

Vendo um chevette ano 79 Branco, 4 portas, bom estado. Cr\$ 750 mil. Fone 292-1556.

Vendo um Fusca 77. Cr\$ 900 mil. Fone 292-2576 (horário comercial).

Vendo uma égua de pelo rosilho com 6 anos. Excelente para montaria. Cr\$ 150.000,00. Fone 292-1567 deixar recados para Leandro.

Aos domingos - costela, risoto, maionese. Faça sua encomenda pelo fone 292-1228. Rua Ademar de Barros, 235.

PONTINHO DOCE Bolos artísticos, doces e salgados em geral. Aceita-se encomenda para aniversários, festas e casamentos. Tratar com Clarice. Fone 292-4371. Rua Monsenhor Aloysio Domanski, 35 (frente chafariz).

Cozinhamos em casamentos, fazemos salgados para festas. Aceitamos encomendas pelo fone 392-1684 (C/Ivete).

Serviços

PEDRO CHAVEIRO serviços em geral. Fone 292-1353.

VIVAS CRIAÇÕES- Pintura e letreiros. Criações de logotipos. Fone 291-9388. (c/João Vivas).

SEJA EMPRESÁRIO- Vende-se equipamentos para "arte de laquear". Informações 292-2534. Falar com Beto Baroni. Cr\$ 500 mil.

DATILOGRAFIA- Faço trabalhos da datilografia em geral, trabalhos escolares, seguindo normas, e Curriculum Vitae. Sandra. Fone 291-9358. Popular Nova. Rua E, casa 17.

Shows de mágicas e palhaços. Animamos festas infantis, desfiles, etc. Contato pelo fone: 392-1041. A noite, de terça a domingo com Marcelo.

PLANTA DE CONSTRUÇÃO- "Legalize sua construção ou Construa legalmente".

-Projeto completo
-Completa legalização
-Rapidez e eficiência
Fone 292-2534 com Beto Baroni.

Precisa-se Vendedoras, que já vendam perfumes, jóias, roupas e outros. Fone 292-2741.

ATENÇÃO

Programa Tropicano de canções com Eroni Lopes. Sábado das 8h às 9:30h. Difusora Balsa Nova. Ligue e peça a sua música. Fone 292-4492.

A Difusora 1530 apresenta o Rancho das Tradições aos domingos das 12 às 14 h.

Apresentação: Santana Conto com você. Ligue e participe: 292-4492.

TN
TERRA NOVA IMÓVEIS
CRECI 8110

01 casa em alvenaria com 138,00m2, com 03 quartos, 02 BWC, 01 cozinha com copa, 01 sala com lavabo, dependência de empregada, churrasqueira, garagem, localizada entre a Rua Osvaldo Cruz e Rua João Pessoa.

01 chácara medindo 3.530,80m2, com churrasqueira, piscina, casa em alvenaria com 48,00m2, toda murada, bosque, localizada no Jardim Buameyer.

01 casa de madeira com 110,00m2, localizada próximo a Inge-Centro, terreno com 560,00m2 de piscina. Aceita-se caro.

01 terreno rural com 03 alqueires, todo em capoeira, para lavoura, localizado no lugar denominado Milneiro (Bugre).

01 terreno rural medindo 19.570,00m2, localizado no Botiatuva.

01 terreno medindo 21 alqueires, com mata nativa, localizado no Iambá (Redondo).

01 terreno 24.200,00m2, para lavoura, localizado no Bugre.

01 terreno medindo 3.000,00m2, para lavoura, localizado no Bugre.

01 terreno urbano com 1.740,00m2, localizado no Jardim Social.

01 terreno urbano no lugar denominado Ferrari, registrado, com 390,00m2, sem benfeitorias. Aceita-se carro.

01 terreno urbano sob nº 25 da quadra nº 06, denominado Jardim Itaquí, com uma área de 396,55m2.

01 terreno urbano no lugar denominado Santa Luzia (Ferrari), registrado, com benfeitorias, medindo 360,00m2. Aceita-se carro.

01 terreno urbano medindo 510,00m2, localizado no Loteamento Jardim Três Rios.

01 lote medindo 330m2, localizado no Loteamento Jardim Três Rios.

01 lote medindo 1.118,50m2, localizado nas Águas Claras.

01 lote medindo 1.847,00m2, localizado próximo da Automec.

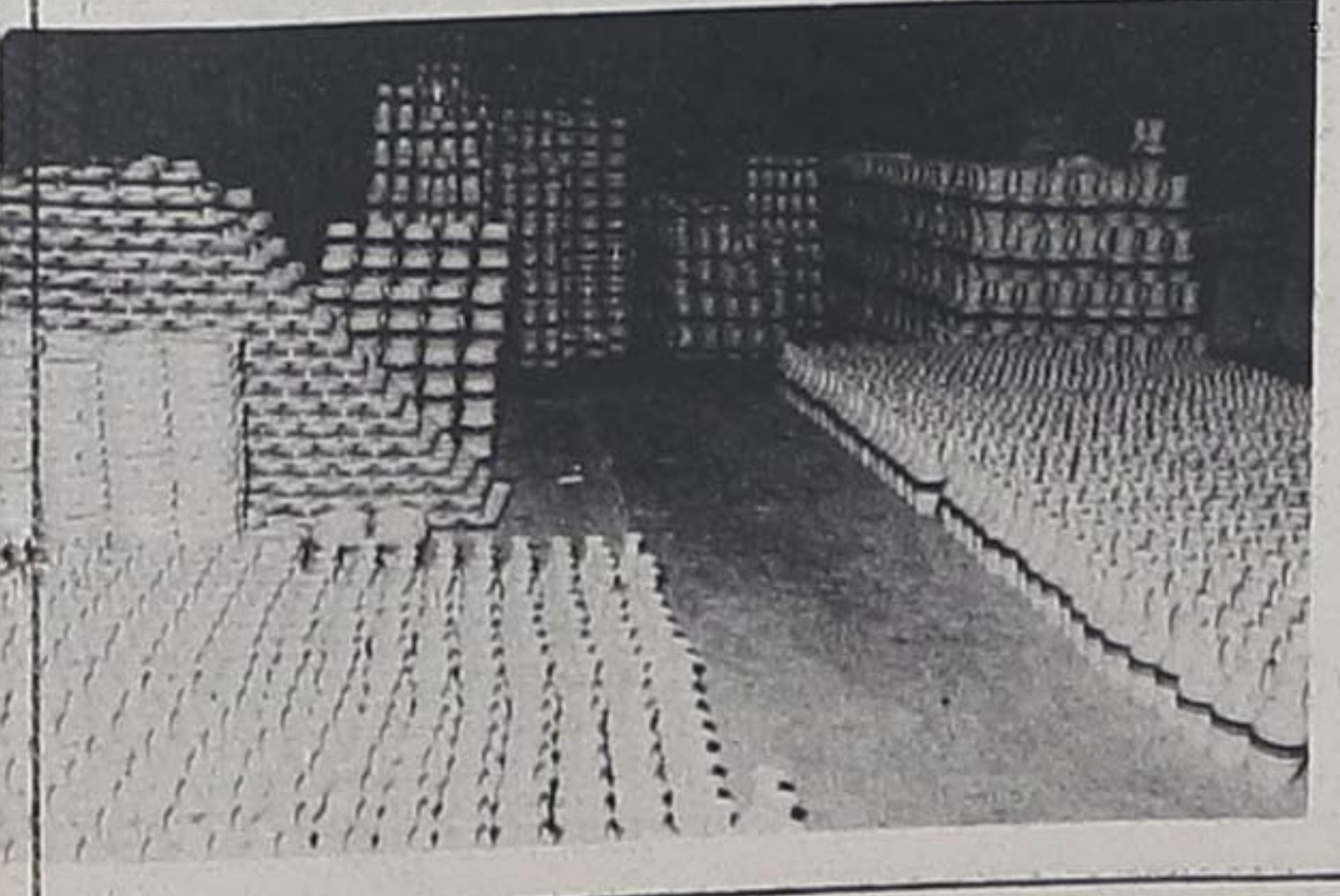
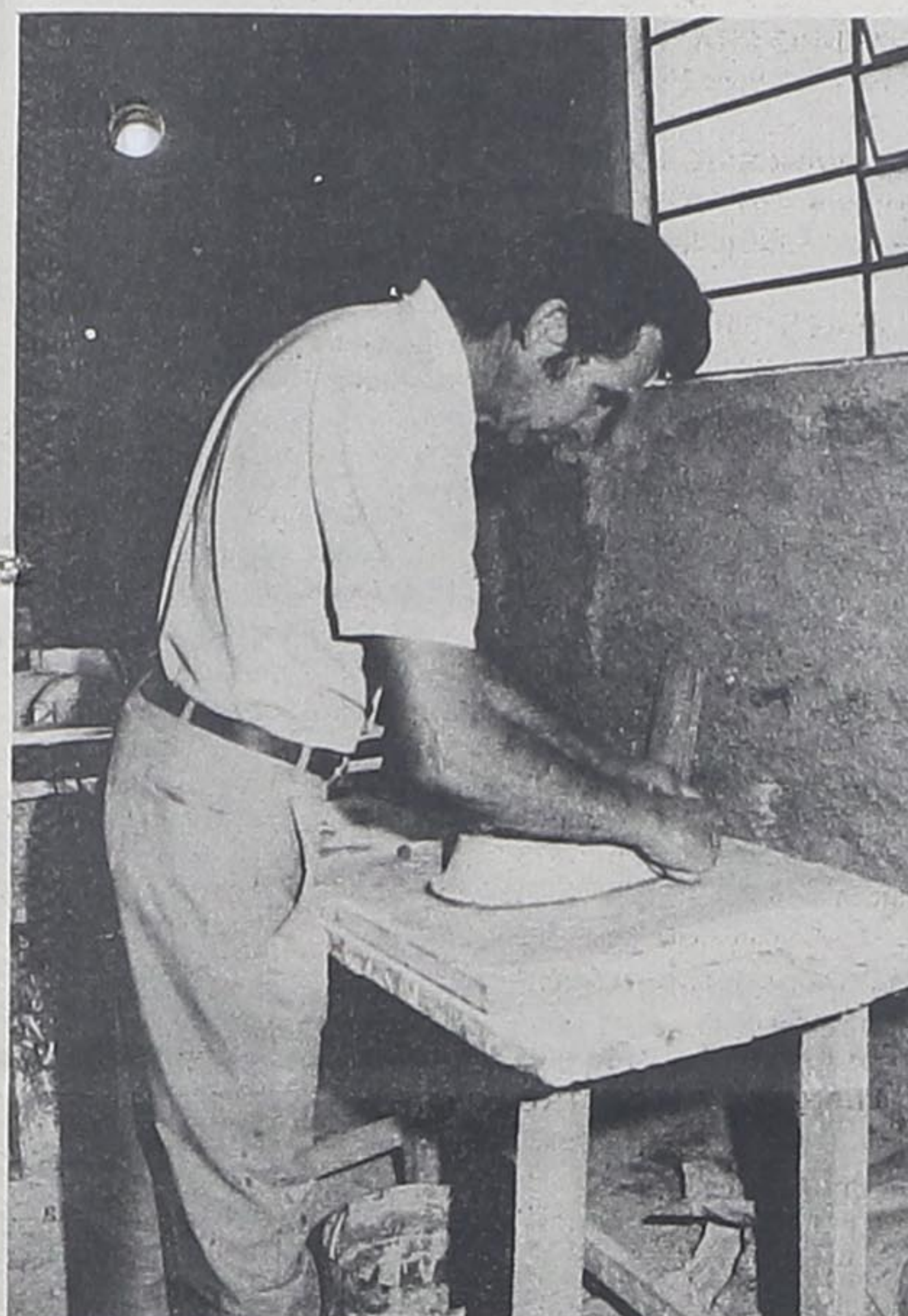
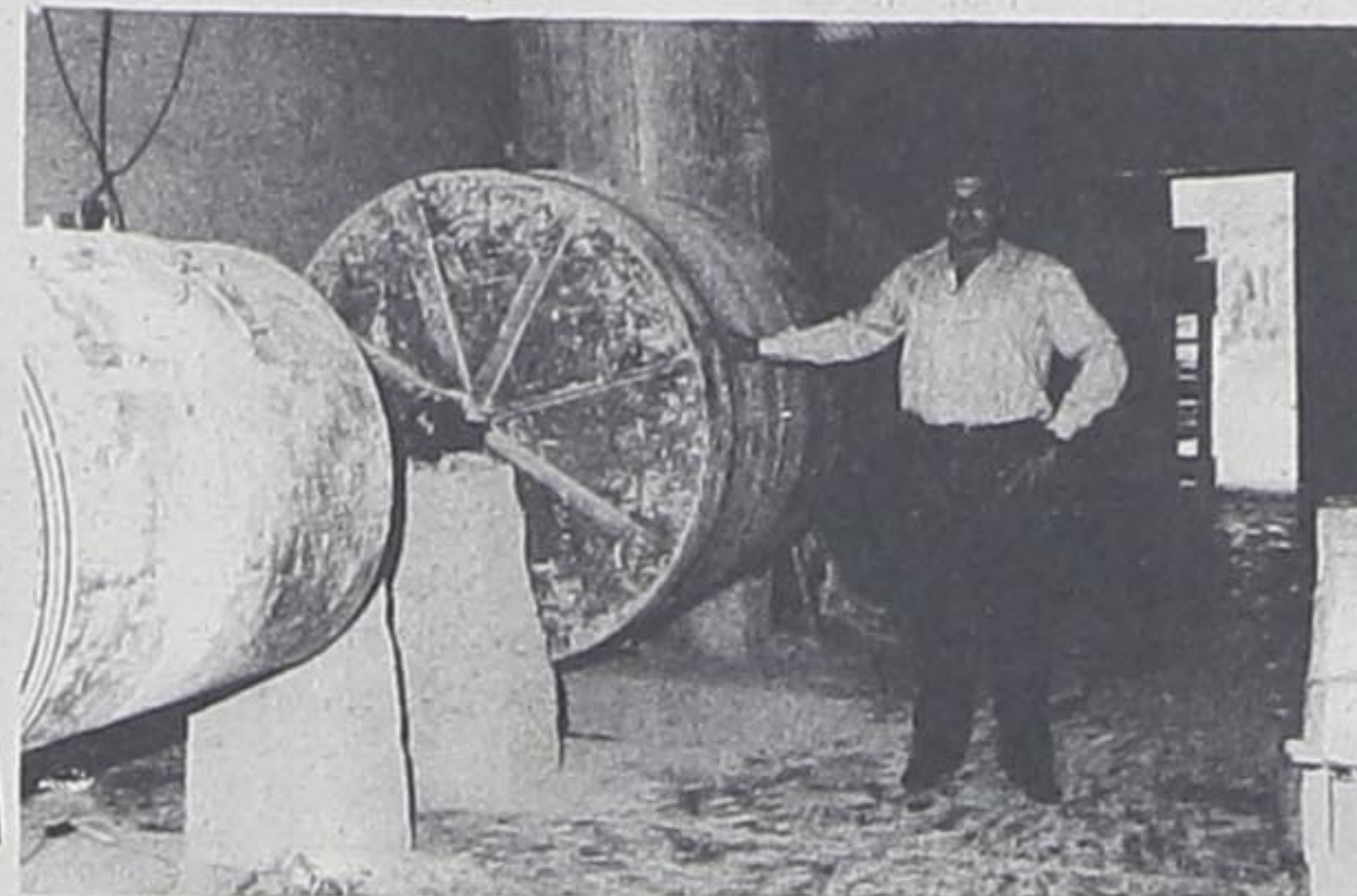
01 lote medindo 1.029,56m2, localizado na Rua Marechal Deodoro.

O METROPOLITANO

MADE IN CAMPO LARGO

Cerâmica Artesanal: um mercado promissor

"Começando do nada, dois ex-funcionários de uma cerâmica montaram uma pequena fábrica. Investindo o que ganhavam na empresa, em três anos Sérgio Sant'Ana e Domingos Sabin conseguiram adquirir a sede própria para a Classe Cerâmica Artesanal. Atualmente a indústria conta com 28 empregados que produzem 8 mil peças por mês. Há planos de expansão mas os empresários aguardam uma maior estabilidade no país.



"A produção de cerâmica artesanal ainda tem um bom filão de mercado". Foi apostando neste conceito que Sérgio Gomes de Sant'Ana e Domingos Sabin resolveram abrir em 1983, a Classe Cerâmica Artesanal Ltda. Esta fábrica passou pelo período do Plano Cruzado, onde mais se abriu e fechou empresas. Mas por ironia do destino foi durante o Plano que a Classe Artesanal mais cresceu e inclusive os empresários puderam comprar a sede própria para a empresa.

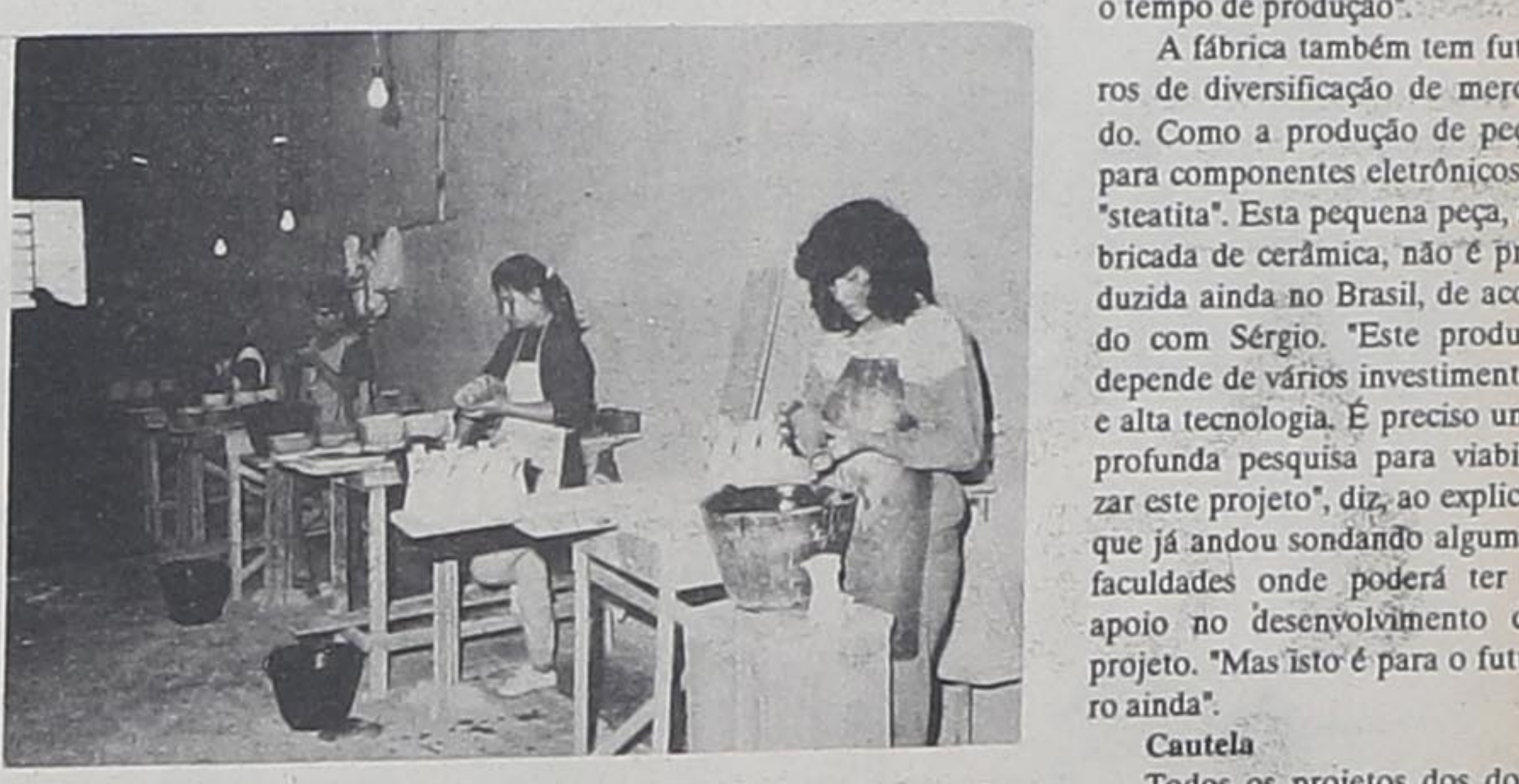
Segundo os empresários, abrir um negócio não é fácil. "Receber uma fábrica pronta da família só para tocar é fácil mas se arriscar a abrir uma cerâmica com poucos recursos é bem diferente". Os dois resolveram enfrentar o desafio porque já atuavam no ramo. Ambos trabalhavam na Tacto - Domingos como encarregado da expedição e Sérgio como diretor comercial. Exatamente por exercer a função comercial é que Sérgio observou que ainda havia espaço para a produção artesanal.

Em 1983, com apenas um funcionário, começaram as atividades da empresa, quando chegavam a produzir cerca de 900 peças por mês. Naquela época a fábrica funcionava em um prédio alugado e os recursos para a aquisição de um forno e um tambor foram conseguidos através de financiamento nos bancos. "Isso foi no tempo em que ainda havia apoio à indústria", explica Sérgio.

Como a produção era pequena e a comercialização fácil, uma vez que os empresários já conheciam os vendedores para colocar o produto no mercado, a Classe Artesanal foi crescendo rapidamente, e em 1986 já funcionava em sede própria, no Itaquí. "O Plano Cruzado nos favoreceu muito pois como houve expansão de renda o superfluo foi mais procurado". Se beneficiando do plano e investindo tudo que ganhavam na própria empresa, foi possível fazer a empresa crescer, explica Sérgio.

"Funcionando em uma área de 1.200m2, com 12 funcionários e uma produção de 25 mil peças por mês, a Classe Artesanal se expandiu até 1987. "Depois a empresa se estabilizou em vista da situação do país", comenta Sérgio ao reclamar da instabilidade que os empresários enfrentam a cada mudança de governo ou de plano.

Produção O carro-chefe da empresa são as cestas petisqueiras (a cerâmica é colocada em cestas de vimes) que consomem 60% da produção. Mas a Classe Artesanal também produz vasos, cinzeiros, cachepôs, travessas e jogos de escritório. Atualmente a produção é de 8 mil peças mensais, que representam 1/3 da ca-



pacidade de produção. Não com- pensa produzir a capacidade total pois não há perspectivas de mercado", diz Sérgio.

Os 28 funcionários fabricam peças de forma bastante artesanal ainda quando a própria ma- dagem é manual e depois à base de regador. Cada peça demora em média dois dias para ficar pronta. "Pelo cuidado que se tem na fabricação e pela demora, as cerâmicas artesanais ficam um pouco mais caras que as indus- trializadas em série. "Temos um bom mercado, pois muita gente gosta do artesanato", explica o empresário ao salientar que ven- dem seus produtos para todo o Brasil.

Automatização Apesar da Classe Artesanal ser conhecida pelas peças artesa- nais, Domingos e Sérgio preve- dem para o futuro também a automatização na fabricação. Porém eles garantem que a pro- dução em série consumirá parte da fabricação, pois pretendem continuar com o artesanal, que possui um bom mercado. "A in- dustrialização reduzirá bastante o tempo de produção".

A fábrica também tem futu- ros de diversificação de merca- do. Como a produção de peças para componentes eletrônicos, a "teatita". Esta pequena peça, fa- bricada de cerâmica, não é pro- duzida ainda no Brasil, de acor- do com Sérgio. "Este produto depende de vários investimentos e alta tecnologia. É preciso uma profunda pesquisa para viabi- lizar este projeto", diz, ao explicar que já andou sondando algumas faculdades onde poderá ter o apoio no desenvolvimento do projeto. "Mas isto é para o futu- ro ainda".

Cautela Todos os projetos dos dois empresários são feitos cautelo- samente, pois não gostam de se arriscar deliberadamente. "Com a instabilidade neste país fica difícil para um empresário quer- aumentar o investimento agora", critica Sérgio. Segundo ele, há muitas perspectivas atual- mente, pois de uma hora para outra os juros do mercado sa- bem de 12% para 25%. "O go- verno faz suas manobras e o em- presário é quem paga. De certa forma, o governo conseguiu também marginalizar o empre- sariado brasileiro".

Apesar de estar pessimista agora, Sérgio crê que o Brasil ainda vai melhorar. Quando isto ocorrer pretende continuar in- vestindo na área de cerâmica, pois acredita ser um mercado promissor. Os empresários já possuem um terreno ao lado da fábrica onde pretendem, no fu- turo, construir uma outra unida- de onde serão fabricados novos produtos. "Se o Brasil deixar, ainda vamos crescer bastante", afirma Sérgio.