

BAILE DE CORES NO CECRON



Coral São Francisco teve uma participação especial durante o evento.



O Público participou durante todo o evento.

Foi realizado na noite de sábado (19), nas dependências do Ginásio do CECRON (Polentão), mais uma edição do "Baile Decolores", que é realizado em prol das vocações sacerdotais.

Na abertura do evento a presidente do Movimento do Cursilho, Vera Beatriz Jacomasso, disse algumas palavras aos presentes, dando boas vindas a todos e agradecendo a presença dos mesmos. Em seguida o Coral São Francisco cantou o hino tradicional do Cursilho. Após isso o padre João Batista Chemim, abençoou os convidados e juntamente com alguns seminaristas animaram com algumas canções.

Em seguida foi a vez do Conjunto Musical "Os Melodistas", que teve a incumbência de fazer com que os presentes pudessem se divertir pra valer ao som de variadas músicas.

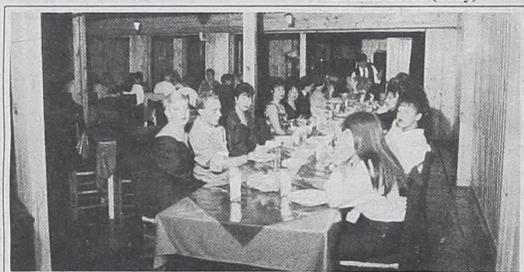
A coordenação do evento agradece a todos aqueles que participaram e a todos que de uma forma ou outra colaboraram com a realização do baile.

Jantar de Formatura

Foi realizado na noite de 24 de agosto no Scalibur Pizzaria, um jantar de formatura do curso de cabeleireiro promovido pelo Senac (Núcleo de Formação Profissional), ministrado por Antonio Stoco (Tony). Este curso durou 6 meses e participaram 26 alunos que estavam presentes na festa. A parte musical do jantar ficou a cargo de André Luiz e Jorginho que agradaram a todos com seu repertório musical. A decoração da festa ficou a cargo da Floricultura Bem-Me-Quer.



Antonio Stoco (Tony)



Os alunos do curso e convidados no salão do Scalibur

SCALIBUR
CHOPARIA & PIZZARIA
 Venha Participar do Clube do Whisky na Scalibur. E Neste final de semana um show especial com André Luis
 Rua Centenário nº 2090
 Campo Largo-Pr.
 (041) 292-3792

Cumprimentos

** Felicidades a Maria Lúcia de França, que hoje (1º), comemora mais um aniversário.

** Cumprimentos Mil a Rosa Soares Cavalli, que dia 4, estará completando idade nova.

** Parabéns a Luciane Coltro, que também dia 4, completa mais um niver.

** Outro aniversariante do dia 4, é o vereador Darci Andreassa. A ele desejamos êxito em suas realizações e muitíssimas felicidades.

** Felicidades Mil a Patrícia Maistrovisz, que dia 5, comemora junto a amigos e parentes mais um niver.

Aniversariantes de Balsa Nova

- 24/08 Elidia Seguro Longato
- 25/08 Antonio Cúnico
- 25/08 Dorlete Aparecida Taborda Apolinário
- 25/08 Eunice Maria Salmória
- 25/08 Sonia Maria Bonato
- 28/08 Elaine Rodrigues Mota
- 28/08 Eluy Maria Leal
- 28/08 Maria Oliveira
- 28/08 Vera Lúcia Binara da Luz
- 29/08 Maria Taborda Ramos
- 31/08 Dirlei Ferreira Longato
- 01/09 Terezinha Aparecida da Luz
- 01/09 Dicezar Perussolo
- 01/09 Rosane Ianik Strasback
- 01/09 Regins Dittrich

Um toque

Adriano H.
 A distância separa dois olhares, mas nunca separa dois corações.
 Alguém.

Senhorita X
 Será que você já apareceu, e não quis se identificar? Ou simplesmente pensa em continuar incógnita. Aguardo ansiosamente para saber quem és!
 Príncipe (Auto Escola Franciny).

Celso Wencelowski
 Ao ver você domingo, sorrindo para mim senti uma vontade louca de falar com você, mas o... estava junto.
 Alguém.

Ireni (B. Nova)
 Mudam-se os tempos, mudam-se as vontades, muda-se o ser, muda-se a confiança. Todo mundo é composto de mudanças, tomando sempre novas qualidades e rumos diferentes.
 Marcos.

Nizete
 Somos frutos de uma geração que nos julga incapazes de tomar nossas

próprias decisões, porque amamos de uma maneira muito louca, mas totalmente autêntica. P.S. Sábado tem mais BABA BEBIDA!
 R.

André
 Loucos ou não loucos ou só um pouquinho loucos, mas é no fundo de uma loucura louca que a gente loucamente se entende.
 Roseli.

Para alguém do Gol branco (AFG-8091)
 Gatas vocês são demais, mas tem uma que me deixa alucinado.
 De seu admirador secreto.

Simone Chaves
 Gata, você me deixa perdido no tempo, cada momento que te vejo, um pedaço de mim só pensa em ti. Um beijo.
 De seu admirador.

Sr. Airtton
 A cobra está curiosa para saber para onde será a próxima excursão.
 X.Y.V.

Agradecimento
 A Associação Erceana Campolarguense, a Escola

de Integração e Recuperação da Criança Excepcional e o Centro Erceano de Atendimento Especializado ao Deficiente Visual, agradecem: As candidatas ao título Garota Estudante 95, os senhores pais das candidatas, os diretores das escolas participantes, às senhoras que ofertaram brindes, à senhorita Andréa Zoreck, Escola de Dança Danjô, Empresa de Ônibus Sulamericana, Jornal O Metropolitano, Ivonete - Stúdio Fotográfico, Claude Berger, Reggin's Mini Shopping - representante da Clorophylla, Floricultura Bem Me Quer, Lojas Spack, o Boticário, Jô Decorações, Gráfica Jane, Pizzaria e Choparia Scalibur, Lojas Central, New World Informática, Comissão Julgadora, e a todas as pessoas que, de alguma forma colaboraram para o sucesso de nossa promoção.
 Associação Erceana, ERCE e C.E.A.E.D.V.

Sua Escola Fará Bonito no Desfile de 7 de Setembro com uniformes das Lojas Central



Allegro
 ESCOLA DE MÚSICA
 Onde se ensina música com seriedade e competência
 Matrículas Abertas a preços promocionais para alunos novos
 Cursos Piano, Teclado - teoria; musicalizado e baby class (a partir dos 5 anos)
 Fone: 392-2339

C.C.A.A.
 Inglês Espanhol
 ***Método Audio-Visual
 ***Turmas - Manhã, Tarde, Noite e Sábados
 ***Cursos para Crianças Adolescentes e Adultos
 ***Aulas de Conversação
 ***Curso preparatório para Vestibular
 Let's Speak English! Vamos Hablar Español!
 Matrículas Abertas!
 Rua Gonçalves Dias, 1503 Fone: 392-2995

"FOTO LIPE"
 FOTO & VÍDEO
 Para momentos especiais, para pessoas especiais, profissionais especiais
 Rua XV de Novembro, 2351 Fone (041) 292-3570

TELA VÍDEO
 LOCADORA
 De segunda a quinta: lançamento e 24 horas R\$ 2,00
 Catálogo - R\$ 1,50
 Acima de 5 filmes R\$ 1,00 (Por Filme) Somente Catálogo
 ABERTO AOS DOMINGOS
 R. Joaquim Ribas Andrade, 650 - Próx. à Inepa FCNE (041) 292-2896

Seu Cliente
 Marcelo Zavarizi Caetano
 Eu vou fazer uma pergunta e espero que você responda rapidamente: Qual é o maior motivo de perda de um cliente em uma loja? Não, não é o preço, não é a qualidade, não é a variedade de produtos, mas sim o atendimento. É isso mesmo, 80% dos clientes perdidos por uma loja são perdidos devido ao mau atendimento. Então vamos ao ponto básico. Quem faz o atendimento é claramente o seu atendente, ou balconista. E o que você faz por ele? Você já pensou que na visão do seu cliente, ele é a peça mais importante da sua empresa? E o que você faz para que seu pessoal de vendas trabalhe motivado? Trabalha no sistema comissionado? A comissão é individual ou em grupo? Vamos aos pontos positivos e negativos: se a comissão for individual, vai se criar um ambiente de competição entre os funcionários. A competição é boa para as suas vendas, porém difícil, e muito, a manutenção do grupo, ocorrendo briguinhas do tipo, esse cliente eu vou atender. Enfim esse sistema exige a presença sempre de um bom gerente para manter, intervir e evitar embaraço no grupo e principalmente, junto ao cliente. Na comissão em grupo a competição interna diminui, porém o interesse pelas vendas também diminui. É necessário nesse sistema a presença do gerente para motivar o grupo e principalmente para definir funcionários que se encostam nos companheiros, motivo que causa a maioria dos problemas internos, e se não for localizado brevemente, causará até mesmo a perda do interesse por parte dos outros funcionários, baseado sempre no só eu faço tudo, então também não vou fazer. A maneira considerada mais eficiente, porém mais difícil é trabalhar sobre

o desempenho. Pegue por exemplo 100 moedas, faça uma reunião com sua equipe de venda e coloque que esse montante será reservado para eles como comissão durante esse mês. Cada um tem direito a sua parte das 100 moedas. E cada um terá sua ficha, que deverá ficar ao alcance do funcionário, onde serão anotados suas faltas, como atraso, má vontade ao atender os clientes, desorganização, e a cada anotação deverá se discutir com o funcionário o porque de estar acontecendo tal fato. Cada falta deverá ser anotada uma penalização que, na sua repetição causará a perda do dinheiro destinado àquele funcionário. Esse sistema exige muita isenção na tomada de decisão, e uma constante troca de informações entre o grupo e o gerente, o que deve procurar sempre incentivar, motivar os seus funcionários. Esse sistema causará com isso uma grande integração entre o gerente e o grupo. Ainda em relação ao seu grupo, traga alguém para dar algum treinamento. Você pode dizer que vai sair caro, mas procure então outra empresa a façam isso juntos. Pague bem seu funcionário. Invista na sua equipe. Ela é a porta de entrada ou saída para seus clientes. Na próxima semana vamos conversar sobre a importância das informações dentro da sua empresa, e a melhor maneira de utilizá-las.

