

Fundo de Investimento em Campo Largo



Rogério Antonio Leal, da Leal Factoring de Campo Largo, lançou no último dia 18, em Campo Largo, um novo produto no mercado. Esse produto considerado inédito, é o *Fundo de Investimento Financeiro Interativo*.

Em Campo Largo, a empresa Leal Factoring, que tem como titular Rogério Antonio Leal, foi nomeada pelo banco como sua representante legal.

Com esse novo produto, o banco inicia uma nova fase no mercado de fundos de investimentos, haja visto suas características. É o primeiro fundo de investimento no país a contar com um "Conselho de Clientes", composto por cotistas do fundo, que vão determinar as políticas e diretrizes de administração do fundo. Esse conselho vai se reunir mensalmente para analisar a performance das aplicações do fundo de mês em mês e determinar as diretrizes para as aplicações do período seguinte.

O Banco Maxinvest vai ficar encarregado de executar as determinações tomadas pelo conselho; subsidiar o conselho de informações relativas ao mercado, afim de que esse possa

ACICLA lança cartão desconto

A Associação Comercial Industrial e Agropecuária de Campo Largo, lança um novo produto no mercado, "O CARTÃO DESCONTO". Uma nova modalidade em que a publicidade será cooperada, reduzindo custos, além das vantagens de personalizar os clientes.

Reduzir a evasão de receita, bem como motivar os clientes a procurar as vantagens oferecidas pelo comércio local são as metas. O CARTÃO DE DESCONTOS será distribuído pelos Associados aos clientes que terão vantagens e descontos.

Para o Presidente Alcion Bubniak, a ACICLA acaba de encontrar um bom mecanismo para garantir a fidelidade de clientes bem como conquistar novos para nossos associados.

Os clientes ganham, porque terão direitos a descontos e conveniências que serão oferecidas mensalmente pelas lojas.



A intenção da ACICLA, segundo seu Presidente Alcion, é que sejam distribuídos mais de 5.000 cartões, que serão clientes preferenciais das Empresas que

ingressarem na Campanha. Cartão de Desconto, o lojista ganha clientes, o cliente ganha descontos e Campo Largo vai ganhar desenvolvimento.

ACICLA - Associação Comercial Industrial e Agropecuária de Campo Largo.
Rua Marechal Deodoro 636 - Fone/Fax. 392-4544.

Estilo e Segurança no mais Tradicional 4x4

O Defender é o modelo mais tradicional e o mais vendido da marca Land Rover no Brasil. É um utilitário que mantém o estilo rústico e apaixonante dos primeiros modelos, de 1942, incorporando o que há de mais moderno em tecnologia de veículos 4x4.

Com tração permanente nas quatro rodas e carroceria de alumínio, o Defender foi projetado para enfrentar com segurança qualquer tipo de terreno, mesmo os com inclinação acentuada.

"O que mais impressiona no Defender é a sua suspensão", afirma o gerente comercial da Land Rover em Curitiba, Carlos Augusto Wandembruck.

Esse sistema, de eixos rígidos flutuantes e amortecedores hidráulicos, com molas helicoidais e barras estabilizadoras nos eixos, foi projetado para absorver ao máximo toda e qualquer irregularidade do terreno, dificilmente permitindo que uma roda fique no ar.

O Defender é um veículo



grande, com amplo espaço para cargas, desenvolvido para pessoas que gostam de aventuras e carregam muito equipamento, como nos eventos Camel Trophy por exemplo, que possuem provas de obstáculos com alto nível de dificuldade.

"Ele é um utilitário que propõe aventura e liberdade, amplamente utilizado para lazer e esporte", lembra Wandembruck.

Força e robustez são as principais características do utilitário. Apesar disso, ele chega a alcançar uma velocidade de 140 km/h no asfalto. Destinado ao trabalho seguro em áreas rurais, o Defender atravessa rios, terrenos alagados, ingremes, com lama, jamais encontrando obstáculos que não possa transpor.

Nos lugares mais escorregadios, pode-se ligar o bloqueio central, que divide as forças para as rodas, dando boas condições de aderência e tração.

O motor a diesel de 2,5 litros turbo intercooler é muito bem dimensionado, cresce com

elasticidade, sem falhas, desempenhando perfeitamente o seu papel. A dirigibilidade é facilitada, tanto pelo câmbio, certo, quanto pela direção hidráulica precisa.

O chassi, construído em caixas de perfil quadrado, confere maior robustez ao veículo. A grade central, bastante ampla e aberta, favorece o arrefecimento do motor.

O Defender é um autêntico jipe, mas mesmo assim possui um bom acabamento interno, com um imenso porta-luvas entre os bancos e o painel completo, com todos os instrumentos necessários bem à vista.

Um estilo de vida O Defender é o tipo de carro que vai ficando mais bonito a partir do momento em que se conhece e descobre onde essa paixão pelo off-road pode levá-lo. Para Wandembruck, "O Defender é mais que um veículo de consumo, é um estilo de vida".

Apesar de ser ideal para o off-road, o utilitário possui todo o conforto e estabilidade também para

trechos urbanos.

O Defender é apresentado em 10 versões, nos modelos 90 e 110, que representa a distância, em polegadas, entre eixos. A mecânica dos dois modelos é a mesma, o que os difere é que o 110 é maior, mais pesado e mais confortável, ideal para longas viagens.

O preço também é diferente. O Defender 90 custa em torno de 37 mil dólares, enquanto o 110 custa cerca de 44 mil dólares.

A marca Land Rover é a única no mundo a fabricar e vender exclusivamente veículos 4x4. Com fábrica na Inglaterra, ela possui representantes em mais de 160 países. No Brasil existem 16 concessionárias, distribuídas em todo o seu território.

No Paraná, o utilitário pode ser adquirido na Concessionária Land Rover representada pela BM Place, inaugurada a apenas três meses em Curitiba. A loja possui uma área de 1500m² na Rua Desembargador Westphalen, 1783. O telefone é (041) 322-8434.

Material de Construção moderniza comércio e qualifica vendedores

Acumulando perdas durante o Plano Real, sobretudo com a inadimplência que vem se mantendo em torno de 20%, o setor do comércio de material de construção está querendo reagir. Por isso vai modificando o visual da loja, que passam a ter um design moderno, bem iluminado, oferta de auto-serviço e outras comodidades.

Mas na estratégia de reconquista do cliente, o avanço mais atual é na qualificação de vendedores. Na última quarta-feira (24), foram diplomados 150 vendedores que frequentaram um período de três meses de aulas na Associação Comercial do Paraná, num projeto desenvolvido pela ACOMAC - Associação do Comércio de Material de Construção da grande Curitiba. O objetivo é um só: atrair os compradores para a variedade de produtos em oferta, mostrar que é mais compensador para a qualidade de vida e quanto antes fazer uma reforma dos ambientes de moradia.

O interesse dos comerciantes é atrair consumidores para o material de construção, a exemplo do que fazem

as lojas que comercializam a chamada linha branca, explicou Peri Sanglard, Presidente da Associação. Treinar vendedores e aperfeiçoar toda a estrutura de comercialização, faz parte da sobrevivência para o setor. O período pós-real tem apresentado uma fase difícil, em que a reforma da casa ou apartamento, só é feita em último caso. O consumidor deu preferência à compra de eletrodomésticos, aparelhos de videocassete, som e televisores.

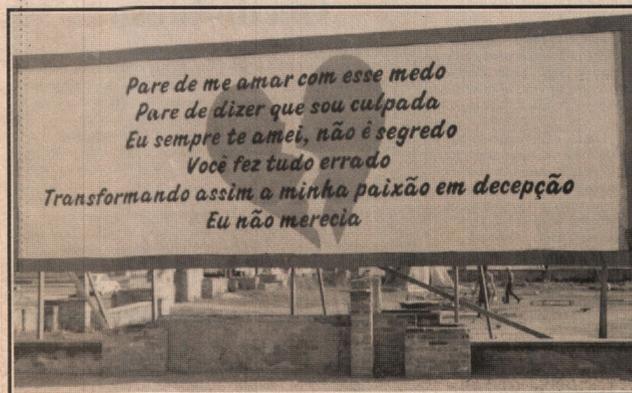
A preparação de profissionais treinados para o mercado, acompanha uma fase de recuperação das perdas e crescimento no setor imobiliário. Estatísticas do Governo Federal e da Associação Nacional do Comércio de Material de Construção (Anamac), indicam progressos da ordem de 15% no ano. Isso influencia no comércio de material de construção em geral e anima os empresários a prever uma gradativa recuperação das perdas do período Real. Mas segundo a presidente da Acomac, o segmento luta contra o problema da inadimplência que hoje está em 20% ao mês, no comércio varejista como um todo. No caso do material de construção, acaba

sendo de 5%.

A formação de vendedores já está completando a quinta turma. Na fase atual, os interesses foram modificados para privilegiar a atenção à clientela. Três indústrias patrocinaram os recursos para a realização das aulas que se repetem a cada quarta-feira. A próxima atividade semelhante vai ser executada a partir de agosto de 1998. Agora a Acomac pretende acompanhar os resultados da ação prática de tudo o que foi assimilado na teoria. Mas alguns vendedores já comemoram vitórias em vendas especiais e ganhos superiores.

AÇOUGUE DO TICO
Aceitamos Encomendas
Peixes em Geral
Rua Dr. Osvaldo Cruz, 1366
Fone: 292-3019

O protesto de um coração partido



Recentemente dois Out Doors em Campo Largo chamaram a atenção de quem passa pelas ruas Padre Natal Pigato e Marechal Deodoro. Um coração partido resolveu escancarar sua mágoa e deixar bem claro o quanto está decepcionado com seu antigo par. Os dois Out Doors, sem nenhuma identificação, trazem um texto realmente revoltado.

A idéia insituada em Campo Largo, já foi muito usada em Curitiba e outras cidades brasileiras. São declarações de amor, foras, manifestações de dor-de-cotovelo, todo o tipo de mensagem. Para quem não consegue falar com a pessoa ou quer prestar uma homenagem, a idéia é realmente interessante. Afinal, se "a propaganda é a alma do negócio", nada melhor que um Out Door para chamar a atenção de alguém. Muito mais criativo que uma pichação em muros alheios, que só trazem dor de cabeça para os proprietários.

Segundo a agência que realizou o trabalho, a Menezes, seu cliente não quer se identificar. Eles informaram apenas que a pessoa gastou cerca de R\$ 700,00 para por sua idéia em prática. Ela também escreveu o texto, escolheu a

localização das mensagens e o layout dos cartazes.

No fim da conversa, o representante da agência deixou escapar um "ela", o que obviamente significa que a autora

do protesto é uma mulher. Bom, se você é homem e andou fazendo o que não devia, é bom tentar se explicar e pedir desculpas. Essa sua travessura pode ter resultado nesta campanha magoada.

Out Doors ainda não estão regularizados em Campo Largo

Segundo o Secretário Municipal de Planejamento Urbano, Dulcimar Rinaldin, a situação dos Out Doors ainda não está regularizada em Campo Largo. "Isto depende da reformulação do Código de Postura. O nosso ainda é de 78 e está defasado", explica o secretário.

Sobre os Out Door que estão sendo colocados na cidade ele disse que nenhum está autorizado por enquanto. Quando o Código de Postura foi refeito, ele poderá fiscalizar a localização e o pagamento de taxas que as agências proprietárias tem que fazer para a prefeitura. No momento esta receita está sendo perdida. Dulcimar Rinaldin afirmou que nem tem noção de quantos pontos estão sendo utilizados na cidade.

O Código de Postura é um documento que regulariza a situação das placas de rua, alvarás, sossego público, entulhos, e outras questões de convivência saudável em uma cidade. Assim como o Plano Diretor, o Código campolargense precisa de urgente revisão. As leis e planos da cidade precisam acompanhar mais rapidamente sua evolução. No caso específico de pontos de Out Door, é necessário planejamento e cuidado na escolha de sua localização. Ela não pode atrapalhar ou poluir a cidade.

Curso de Parapsicologia Científica

A Paróquia de Nossa Senhora da Piedade, de Campo Largo, está promovendo um curso de Parapsicologia Científica, que vai ser coordenado pelo professor Fauze Klouir, natural de São Paulo, formado em Parapsicologia. Ele também é escritor, com vários livros publicados.

No curso o professor vai demonstrar, através de exemplos, as capacidades e poderes fantásticos da mente humana, a capacidade de regressão de idade e vai desenvolver o tema da formação humana.

Esse curso é muito importante para jovens, pais, lideranças, professores e todos que quiserem se enriquecer de conhecimentos. O curso vai acontecer nos dias 21, 22 e 23 de outubro, na Sede Paroquial da Matriz, com início às 19h30 e término previsto para as 22 horas.

Para participar do curso é

necessário efetuar a inscrição com antecedência, pois há somente 400 vagas. A taxa cobrada para participar dos três dias vai ser de R\$ 15,00, paga no ato da inscrição. Na hora da inscrição vai ser entregue o ingresso que deve ser apresentado na entrada, para os três dias de curso. Os interessados em participar já podem fazer a sua inscrição nos seguintes locais:

- Casa Paroquial da Igreja Matriz, das 8 horas às 11h30 e das 13h30 às 17h30.
- Centro Catequético da Matriz, em horário comercial.
- Loja Central, em horário comercial.
- Loja Zapchon e Cia. Ltda., na Rua Sete de Setembro, 1185, também em horário comercial.

A Comissão Organizadora convida a todos para participarem e aproveitarem a oportunidade de formação e enriquecimento da bagagem de conhecimentos.

Marilda do Rocio Pianaro
Psicóloga

*Tratamento de Câncer, alcoolismo, depressão, problemas de relacionamento.

Rua Vereador Arlindo Chemin, 50/224
Campo Largo - Paraná Fone: 976-0017

Venha aprender a dirigir na Auto Escola CAMPO LARGO

Aproveite os preços de inauguração. No fechamento da matrícula compre 10 aulas e ganhe 5 inteiramente grátis!

O problema é dinheiro na hora, venha conversar conosco. Cheque para 30 e 60 dias.

Rua Rui Barbosa, 1440. Fone: 292-2863



Você seria capaz de cometer loucuras por Amor?

O AMOR é um sentimento espontâneo que estimula as pessoas a procurar o belo, grandioso e digno objeto de afeição, que por sua vez tende a aproximar duas pessoas.

A estação da primavera que teve seu início na segunda-feira (22), por embelezar a natureza com suas flores, deixa as pessoas mais sensíveis e propícias ao Amor, por trazer mais alegria às pessoas, que ficam mais descontraindas.

Toda e qualquer pessoa ama ou já amou um dia. Ninguém está livre desse sentimento que deixa as pessoas mais felizes. O Amor, muitas vezes, leva os amantes à loucura, talvez por não estar sendo correspondido por quem ama ou muitas vezes por ciúme da pessoa amada. Aqueles que estão amando são capazes de expressar esse amor de diversas maneiras. Eles picham muros, constroem faixas e outdoors, mandam flores para o local de trabalho de quem amam, ameaçam se jogar de viadutos, enfim, fazem diversas manifestações para que a pessoa saiba que é muito amada. Em muitos casos as pessoas cometem loucuras para ter seu amor de volta, pois por amarem tanto são capazes até de morrer por amor.

Em Campo Largo a mais recente expressão do Amor está nas Ruas Marechal Deodoro e Pe. Natal Pigato. São dois outdoors com um coração partido, que expressam o momento que a pessoa está passando. A pessoa que mandou construir os out doors achou que essa era a melhor forma de atrair a pessoa amada.

Nesta semana o jornal "O Metropolitano" saiu às ruas para saber se as pessoas seriam capazes de fazer coisas como essa, para expressar o Amor. Confira o resultado:



"Eu seira capaz de cometer alguma loucura seu eu estivesse amando de verdade e se a pessoa não estivesse me correspondendo. Eu acho que atitudes desse tipo são muito válidas para conseguir quem se ama". **Clodoaldo do Prado - estudante.**

"Eu faria coisas desse tipo. Acho que quando se gosta realmente de uma pessoa, a gente é capaz de tudo. Isso acontece principalmente quando o amor não é correspondido. Isso muitas vezes leva a obsessão pela pessoa". **Vanusa Maneira - estudante.**

"Eu não seria capaz disso, porque uma coisa é você sentir e outra é você expressar para todo mundo. Acho que não teria coragem de fazer alguma coisa nesse sentido. Se for um amor doentio, a pessoa pode até matar". **Janair Bora - estudante.**



"Acho que sim. Por amor as pessoas fazem coisas que a própria razão desconhece, fazem tudo para chamar a atenção da pessoa que amam. Se está correspondido é uma maneira de surpreender o outro". **Tracema dos Santos - secretária.**

"Eu seria capaz de demonstrar o amor, sim. Nunca parei para pensar nisso, mas faria, porque no amor vale tudo. Acho que fazem isso quando o amor não está sendo correspondido, para então chamar a atenção da outra pessoa". **Orlando Pereira - operador.**

"Eu não faria, porque se o amor é correspondido não precisa e se não é correspondido, deve partir para outra e achar quem o ame de verdade. As pessoas não precisam fazer isso para mostrar que amam alguém". **Renato Martins - aposentado.**

DDVS
QUALIDADE TOTAL

SOLUÇÕES EM INFORMÁTICA PARA EMPRESAS

Com a Automação Comercial sua empresa obtém mais lucros. Evita erros de digitação. Controla Estoques com precisão. Rapidez na entrada dos dados.

Informática e Automação
*Leitura através de Códigos de Barras
*Instalações Elétricas e Equipamentos
*Sistema Anti-Raio - aprovado pelo UNICAMP
*Assistência Técnica
Serviços de acordo com Normas Técnicas da ABNT.

Rua Cândido de Abreu, 526 - Torre B - 12º Andar, Conjunto 1211
Centro Cívico - Curitiba - Pr TELEFONAS (041) 254-4622